

Rápida expansión de NTRglobal y sus soluciones Software-as-a-Service (SaaS), con una nueva inversión de 22 millones de euros

- *Una nueva inversión de Kennet Partners y Atlas Venture, que se suman a los inversores Debaeque y Elaia, impulsa el crecimiento de NTRglobal.*
- *La creciente demanda de los mercados internacionales promueve la expansión de NTRsupport y NTRadmin, productos e infraestructuras bajo demanda.*
- *La adquisición de una nueva cartera de clientes, la expansión de los clientes actuales y la formalización de alianzas estratégicas producen un crecimiento más rápido que el de los competidores.*

Barcelona (España) – 19 junio 2008 – NTRglobal, compañía líder internacional de soluciones bajo demanda de soporte y acceso remoto, colaboración en línea y administración de herramientas y recursos informáticos, ha anunciado hoy el cierre de una ronda de inversión de 22 millones de euros dirigida por Kennet Partners junto con Atlas Venture. Las firmas de capital riesgo Debaeque y Elaia Partners, que ya habían realizado inversiones anteriormente, también han participado.

NTRglobal acudió a la financiación externa adicional para potenciar el crecimiento de sus ventas entre las empresas del Global 2000 y las PYMES de Europa, América del Norte, Reino Unido, Japón y China, optimizando al mismo tiempo el despliegue internacional de sus nuevas soluciones de automatización IT SaaS, que se anunciará el próximo otoño.

Con la mayor oferta de capacidades multiplataforma de su categoría en el sector, la creciente cartera de soluciones SaaS de NTRglobal para empresas está formada actualmente por: NTRadmin™, para una gestión segura de sistemas remotos; NTRadminBots™, para simplificar la automatización de tareas IT; y NTRsupport™, para un servicio de asistencia y soporte técnico remoto instantáneo bajo demanda. Más de 12.000 empresas de 60 países confían en el sistema SaaS y en las soluciones de NTRglobal, alojadas en el propio servidor del cliente. Así hacen más simple y segura la utilización de sus recursos informáticos y gestionan con mayor eficiencia económica las tareas de los trabajadores móviles, dondequiera que se encuentren, como también sus redes de equipos dispersos geográficamente.

Algunos de los factores que están acelerando el crecimiento en este mercado son la mayor movilización de los empleados, la creciente popularidad de externalizar las funciones IT y la proliferación de sistemas y equipos que requieren seguridad y soporte remoto. Otro factor influyente es preocupación por los viajes y el medio ambiente.



Entre las que crecen más rápido, según analistas del sector

Los expertos del sector pronostican un fuerte crecimiento de las soluciones bajo demanda que ayudan a las empresas a reducir la complejidad IT y a gestionar con seguridad las plataformas informáticas móviles utilizadas desde cualquier lugar y a cualquier hora en la actividad económica global. De acuerdo con la firma de estudios de mercado IDC, "el software de soporte remoto sin cliente y las soluciones de acceso remoto constituyen hoy uno de los segmentos económicos en más rápida expansión dentro de los mercados de software de infraestructura, con una CAGRs del 20%¹ y el 34%² respectivamente". NTRglobal está experimentando un crecimiento más rápido que la media de su sector en estas categorías.

"Hemos demostrado la eficacia del modelo bajo demanda de NTRglobal y hemos innovado con soluciones tecnológicas disruptivas desde hace varios años, prestando servicio tanto a pequeñas empresas como a grandes compañías, líderes en su sector," explica Luis Font, director general y cofundador de NTRglobal. "Estos esfuerzos se ven recompensados con alianzas estratégicas y con una importante corriente de inversión externa que nos permite aprovechar la excelente oportunidad de liderazgo global que se nos presenta".

"Estamos entusiasmados ante las perspectivas de futuro de NTRglobal", ha comentado a su vez Maximilian Bleyleben, director general de Kennet Partners. "NTRglobal ha conseguido una excepcional posición en el mercado y ha reunido uno de los equipos de gestión más fuertes que hemos visto".

Con esta nueva ronda de financiación proporcionada por inversores internacionales de primer orden como Kennet Partners y Atlas Venture, NTRglobal tiene unas perspectivas muy positivas para seguir creciendo con fuerza y consolidar su liderazgo en los mercados en los que está presente. Después de esta inversión, la familia Casanovas, inversores pioneros de NTRglobal, seguirán siendo los mayores accionistas de la compañía y confían plenamente en su éxito.

¹ IDC: Worldwide and U.S. Clientless Remote Support Services Tools 2007-2011 #205775 (2007)

² IDC: Worldwide Remote Access Services Tools 2006-2010 #203078 (2006)

Acerca de NTRglobal:

Más de 12.000 empresas de 60 países confían en las soluciones software-as-a-service (SaaS) de NTRglobal y su modelo operado desde el propio entorno del cliente, para simplificar sus recursos informáticos (IT simpler™) y gestionar con mayor eficiencia económica el trabajo de los miembros de sus organizaciones desde cualquier lugar y a cualquier hora.



NTRglobal

La creciente cartera de soluciones SaaS de NTRglobal para empresas está formada actualmente por: NTRAdmin™, para una gestión segura de sistemas remotos; NTRAdminBots™, para simplificar la automatización de tareas IT; y NTRsupport™, para un servicio de asistencia personalizado y soporte técnico remoto instantáneo.

Las soluciones SaaS de NTRglobal combinan una funcionalidad que ha sido reconocida con diversos premios, una integración demostrada con Salesforce.com y otros importantes sistemas de CRM, administración y capacidad de actualización "point-and-click", junto con capacidades globales, adaptación personalizada a cada necesidad y una potente capacidad de información que proporciona una transparencia total y facilita el cumplimiento normativo. Respalgadas por una extensa experiencia en soporte especializado a nivel regional y global, las aplicaciones de NTRglobal se ofrecen en 15 idiomas, incluidos los que cuentan con caracteres de doble byte. Todas las aplicaciones de NTRglobal se alojan en 11 centros de datos seguros, situados en distintos lugares del mundo y que operan con capacidades protegidas contra fallos para asegurar la velocidad y fiabilidad del servicio. Para más información, puede consultarse el portal de NTRglobal: www.ntrglobal.com

Acerca de Kennet Partners:

Kennet Partners es una firma internacional de capital riesgo de primer orden que invierte en compañías con potencial de crecimiento y con productos relacionados con las tecnologías de la información y servicios empresariales. Kennet proporciona capital para la expansión de aquellas empresas que desean acelerar su proceso de crecimiento y crear un valor excepcional para sus accionistas con la ayuda de un experto inversor. Con unos fondos gestionados de cerca de 600 millones de dólares, y desde sus oficinas en Londres y Silicon Valley, el equipo de Kennet presta activamente su apoyo a las empresas de su cartera en su estrategia de expansión internacional. Kennet Partners está autorizada y regulada por la Financial Services Authority. Para más información puede visitar www.kennet.com

Acerca de Atlas Venture:

Atlas Venture es una reconocida firma internacional de capital riesgo que invierte en las etapas iniciales del desarrollo de empresas del sector tecnológico y de biociencias de EE.UU., Europa y Asia. Desde su nacimiento en 1980, sus miembros han ayudado en su desarrollo a más de 300 empresas de más de 16 países diferentes. En la década pasada, 44 empresas de su cartera fueron adquiridas y 47 son actualmente compañías cotizadas con una capitalización bursátil total de más de 15.000 millones de dólares. Atlas Venture gestiona más de 2.500 millones de dólares a través de sus oficinas en Boston, Londres, Munich y París. Para más información puede visitar www.atlasventure.com

Acerca de DEBAEQUE:

DEBAEQUE es una firma independiente de capital riesgo con sede desde 2001 en Barcelona, que invierte principalmente en el sector tecnológico, de telecomunicaciones, medios y biociencias. DEBAEQUE gestiona 92 millones de euros a través de diferentes fondos, respaldados por importantes instituciones financieras, inversores corporativos y despachos familiares. DEBAEQUE busca los equipos directivos de mayor nivel en cada área de inversión para que se hagan cargo del desarrollo de la empresa. Entre las principales inversiones de DEBAEQUE pueden citarse Strands (www.strands.com), Kimia (www.kimiasol.com) y Oasyssoft (www.oasyssoft.com). Para más información puede visitar: www.debaeque.com

Acerca de ELAIA Partners:

ELAIA Partners es una firma independiente de capital riesgo especializada en el sector del software. Gestiona, de manera directa y mediante delegación, más de 50 millones de euros. La firma trabaja en estrecha colaboración con las compañías de su cartera, en todas las etapas de su desarrollo. Cuenta con un equipo de profesionales dentro los sectores de alta tecnología e inversión de capital riesgo, que desempeñan un papel activo en las compañías



NTRglobal

de su cartera, con el apoyo de amplia experiencia de la firma en el campo tecnológico. Para más información puede visitar: www.elaia.com

Contactos para medios de comunicación:

• **NTRglobal**

Heidi Wieland - +1 805-722-7413 - hwieland@ntrglobal.com

Luis Font - +34 93 445 07 00

• **KENNET PARTNERS** •

Maximilian Bleyleben - +44 (0) 20-7839-8020

Su Johnston, PR contact - sjohnston@kennet.com

• **ATLAS VENTURE** •

Josephine Salm +44 (0) 7757 606 357- josephine@ballard-associates.com

• **DEBAEQUE** •

Patrick Raibaut - +34 93 252 11 93

• **ELAIA PARTNERS** •

Xavier Lazarus - +33 (0)1 76 74 92 54